

Technische Lösungen planen statt nur implementieren

Du kennst IT-Infrastrukturen aus der Praxis und weißt, worauf es bei Servern, Storage, Virtualisierung, Netzwerk, Backup oder Microsoft Cloud wirklich ankommt?

Du möchtest dein technisches Know-how stärker in die **Planung und Konzeption von Kundenlösungen** einbringen, ohne dabei in eine klassische Sales-Rolle zu wechseln?

Dann könnte diese Position gut zu dir passen.

GEKKO ist seit 1997 IT-Partner für kleine und mittelständische Unternehmen. Als Full-Service-IT-Dienstleister begleiten wir unsere Kund*innen von der Planung und Konzeption über die Umsetzung bis zum laufenden Betrieb ihrer IT-Infrastruktur.

Für unser Team suchen wir einen

Technical Presales Consultant mit Schwerpunkt IT-Infrastruktur

der unsere Kund*innen und unser Sales-Team bei der technischen Ausarbeitung von IT-Lösungen unterstützt.

Der Schwerpunkt der Position liegt dabei klar auf technischer Konzeption, Dimensionierung und Angebotserstellung im Innendienst.

Deine Aufgaben:

Du entwickelst aus einer technischen Anforderung eine konkrete, umsetzbare Lösung.

Dazu analysierst du bestehende Kundenumgebungen, klärst technische Anforderungen und erarbeitest gemeinsam mit Sales und unseren technischen Teams die passende Architektur.

Konkret bedeutet das:

- Du analysierst bestehende IT-Infrastrukturen und technische Anforderungen unserer Kund*innen.
- Du konzipierst Lösungen für **Server, Storage, Virtualisierung, Netzwerk, Security, Backup, Microsoft Cloud und Managed Services**.
- Du wählst passende Technologien, Produkte und Services aus unserem Portfolio aus.

- Du dimensionierst Systeme und Komponenten entsprechend der Kundenanforderungen.
- Du erstellst **technische Designs, Mengengerüste, Stücklisten und Leistungsbeschreibungen.**
- Du holst bei Bedarf technische Informationen und Konfigurationen bei Herstellern und Distributoren ein.
- Du vergleichst technische Varianten und entwickelst daraus eine sinnvolle Lösung.
- Du schätzt den erforderlichen technischen Aufwand für Implementierung und Betrieb.
- Gemeinsam mit Sales entwickelst du daraus ein technisch und wirtschaftlich schlüssiges Angebot.
- Du definierst Voraussetzungen, Abhängigkeiten und Abgrenzungen so, dass klar ist, **was angeboten und später umgesetzt wird.**
- Bei komplexeren Projekten unterstützt du Sales bei technischen Kundengesprächen oder Workshops.
- Nach Auftragserteilung übergibst du die geplante Lösung strukturiert an Projektleitung und Technik.
- Du musst bei uns keine Kaltakquise machen. Deine Stärke liegt in der Technik.
- Du sorgst dafür, dass aus einer Kundenanforderung eine technisch saubere, realistisch kalkulierte und umsetzbare Lösung entsteht.
- Der überwiegende Teil deiner Arbeit findet im Innendienst gemeinsam mit Sales und unseren technischen Teams statt. Bei technisch anspruchsvollen Projekten bist du bei Bedarf auch direkt beim Kundentermin dabei.

Das solltest du technisch mitbringen

Du musst nicht jedes Produkt unseres Portfolios kennen. Wichtig ist uns ein solides Verständnis moderner IT-Infrastrukturen.

Idealerweise hast du praktische Erfahrung in mehreren dieser Bereiche:

- Server- und Datacenter-Infrastrukturen
- Storage
- VMware und/oder Microsoft Virtualisierung
- Netzwerk und Firewall
- Backup und Disaster Recovery
- Microsoft 365 und Azure
- Security-Lösungen
- Managed Services

Du kannst technische Zusammenhänge beurteilen und weißt beispielsweise,

- welche Komponenten für eine Infrastruktur benötigt werden,
- wie Systeme sinnvoll dimensioniert werden,
- welche Abhängigkeiten zwischen den Komponenten bestehen,
- welche Anforderungen bei Migrationen oder Erneuerungen berücksichtigt werden müssen und

- welcher technische Aufwand für die Umsetzung ungefähr erforderlich ist.

Woher könntest du kommen?

Die Position könnte gut zu dir passen, wenn du heute beispielsweise als **System Engineer, Senior System Engineer, IT Infrastructure Engineer, IT Consultant, Presales Engineer oder Solution Architect** arbeitest.

Vielleicht implementierst du heute selbst Server-, Netzwerk-, Backup- oder Cloud-Lösungen und möchtest dich fachlich weiterentwickeln. Du möchtest dein technisches Wissen weiterhin einsetzen, aber nicht mehr jeden Server selbst installieren oder jede Migration selbst durchführen. Stattdessen möchtest du Lösungen planen, Technologien auswählen, Systeme dimensionieren und technische Konzepte entwickeln.

Genau hier setzt diese Rolle an.

Was uns wichtiger ist als klassische Sales-Erfahrung
Du musst kein Verkäufer sein. Aber du solltest **technische Entscheidungen erklären können** und verstehen, dass am Ende nicht die technisch maximal mögliche, sondern die **für den Kunden passende Lösung** gefragt ist.

Dazu gehört für uns:

- analytisches und strukturiertes Arbeiten
- breites Verständnis von IT-Infrastrukturen
- Interesse an unterschiedlichen Technologien
- wirtschaftliches Grundverständnis
- Freude daran, technische Probleme zu lösen
- verständliche Kommunikation mit Kund*innen, Sales und Technik
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Was dich erwartet

- Eine technisch anspruchsvolle Rolle zwischen Engineering, Solution Design und Technical Presales
- Unterschiedliche Kundenumgebungen statt immer derselben Infrastruktur
- Direkter Zugriff auf unsere technischen Spezialist*innen
- Enge Zusammenarbeit mit Sales, Projektmanagement, Technik und Portfolio Management
- Gestaltungsspielraum bei der Auswahl und Entwicklung technischer Lösungen
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Flexible Arbeitszeiten und moderne Arbeitsbedingungen
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein kollegiales Arbeitsumfeld und attraktive Benefits

Gehalt

Für diese Position gilt der Kollektivvertrag für Angestellte von Unternehmen im Bereich Dienstleistungen in der automatischen Datenverarbeitung und Informationstechnik.

Das kollektivvertragliche Mindestgrundgehalt startet ab **€ 4.061,-** brutto pro Monat bei **38,5 Wochenstunden**.

Abhängig von deiner Erfahrung und deinem technischen Know-how besteht selbstverständlich Bereitschaft zur Überzahlung.

Kein All-in-Vertrag: Geleistete Mehrstunden können über unser Gleitzeitkontomodell ausgeglichen werden.

Klingt nach deinem nächsten Schritt?

Du arbeitest heute technisch in der IT-Infrastruktur und möchtest künftig stärker **planen statt implementieren**?

Dann müssen wir nicht prüfen, ob du jedes Produkt aus unserem Portfolio kennst.

Uns interessiert viel mehr, **welche IT-Lösungen du bisher umgesetzt hast und wie du an eine neue technische Anforderung herangehst.**

Bewirb dich über unser Online-Formular und erzähl uns kurz, in welchen Infrastruktur-Themen du besonders stark bist.

Jetzt bewerben